

IDF EURASIA

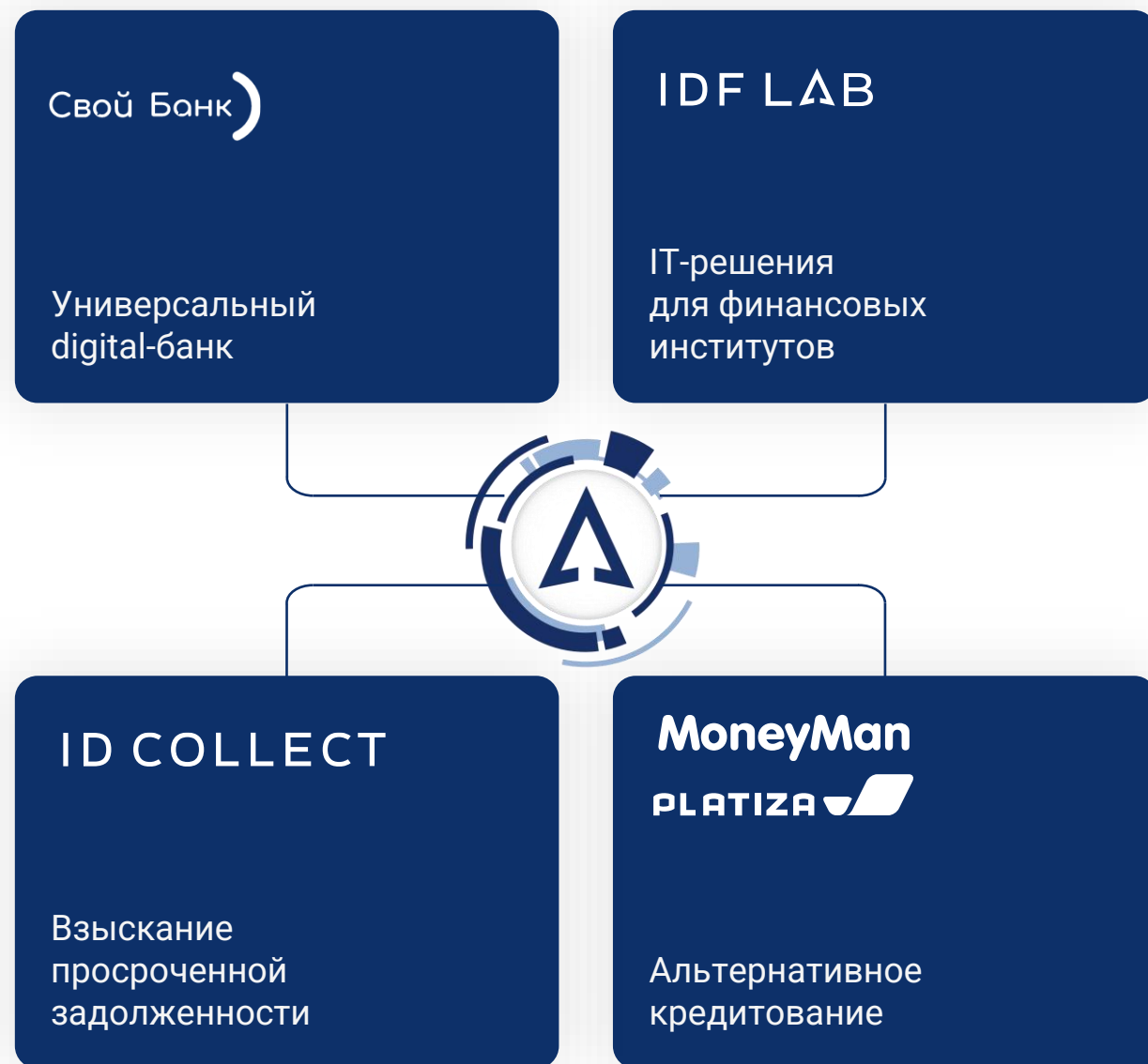
**ИТОГИ РАБОТЫ
IDF EURASIA
ЗА 2023 ГОД**

АПРЕЛЬ 2024



КОМПАНИИ ХОЛДИНГА

Группа финтех-компаний
с фокусом на управлении
кредитным риском
и взыскании просроченной
задолженности
с использованием
ИИ и Big Data



ЭТАПЫ РАЗВИТИЯ IDF EURASIA

12+ лет

На рынке
финансовых услуг

X2

Рост выручки
каждые 2 года

2012

**Moneyman —
первая МФО**

В РФ, работающая
полностью онлайн

2015

**Рост
выдач x50**

За три года

2017

ID Collect

Выход
на рынок
просроченной
задолженности

2018

Топ-2 МФО

По объему
портфеля

ruBBB-

2022

**ID Collect —
Топ-1**

По покупкам
на рынке
цессии

ruBB+

2022

Platiza

Покупка
компании для
масштабирования МФО-
бизнеса

2022

Свой банк

Выход на
банковский
рынок

2024

Свой Банк

Рост кредитного
портфеля в 4 раза

2024

ID Collect

Выход в новые
сегменты distress-
активов

РЕЗУЛЬТАТЫ IDF EURASIA ЗА 2023 ГОД

Активы

35 млрд

▲ 43% г/г

ROE

54%

Чистая прибыль

4,4 млрд

Инвестиции

950 млн

в развитие новых
проектов

Капитал

10 млрд

▲ 51% г/г

ROA

13%

Выручка

28 млрд

▲ 14% г/г

IDF EURASIA

**ОБЗОР КРЕДИТНОГО
СЕКТОРА ПО ИТОГАМ
2023 ГОДА**

ГРУППА IDF EURASIA – В КАЖДОМ СЕГМЕНТЕ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ КРЕДИТНОГО РЫНКА

Рынок кредитования

107,7 трлн
▲ 6–11% в 2024

Кредитование физических лиц **33,9 трлн** ▲ 5–10% в 2024

Потреб-кредиты

13,6 трлн
▲ 3–8% в 2024

Микрозаймы

0,4 трлн
▲ 13–15% в 2024

Ипотека

18,2 трлн
▲ 7–12% в 2024

Автокредиты

1,7 трлн
▲ 5–8% в 2024

Кредитование юридических лиц **73,8 трлн** ▲ 6–11% в 2024

Заем

Кредитная линия

Коммерческая ипотека

Лизинг

Рынок цессии ФЛ
Покупка и взыскание

0,3 трлн
▲ 15% в 2024

Просроченная задолженность ЮЛ по кредитам и займам

Иная просроченная задолженность ЮЛ

Диверсификация бизнеса ID Collect

Свой Банк

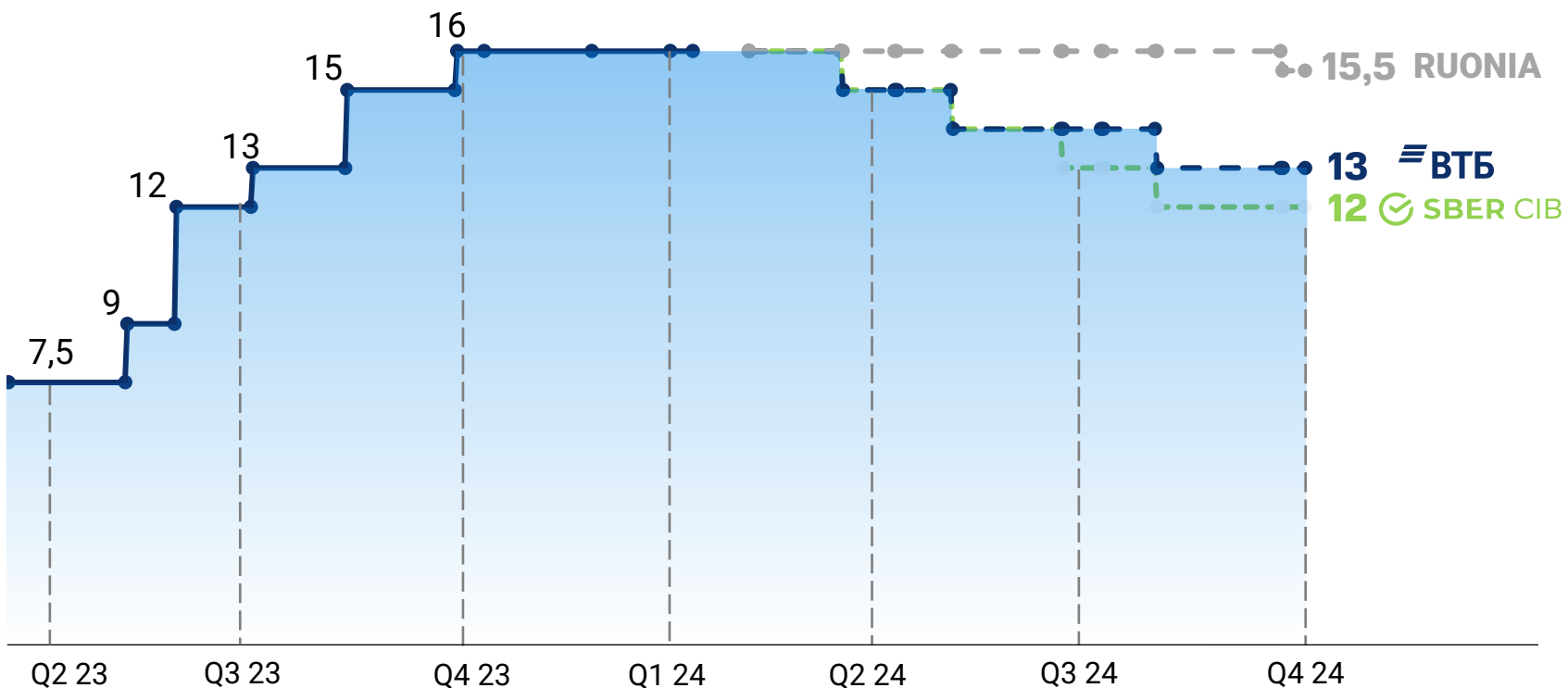
Moneyman | PLATIZA

ID COLLECT

IDF EURASIA

ЧТО СО СТАВКОЙ?

Ключевая ставка ЦБ РФ



12–15,5%

Ожидания аналитиков и рынка по ставке на конец 2024 года

≈13,6%

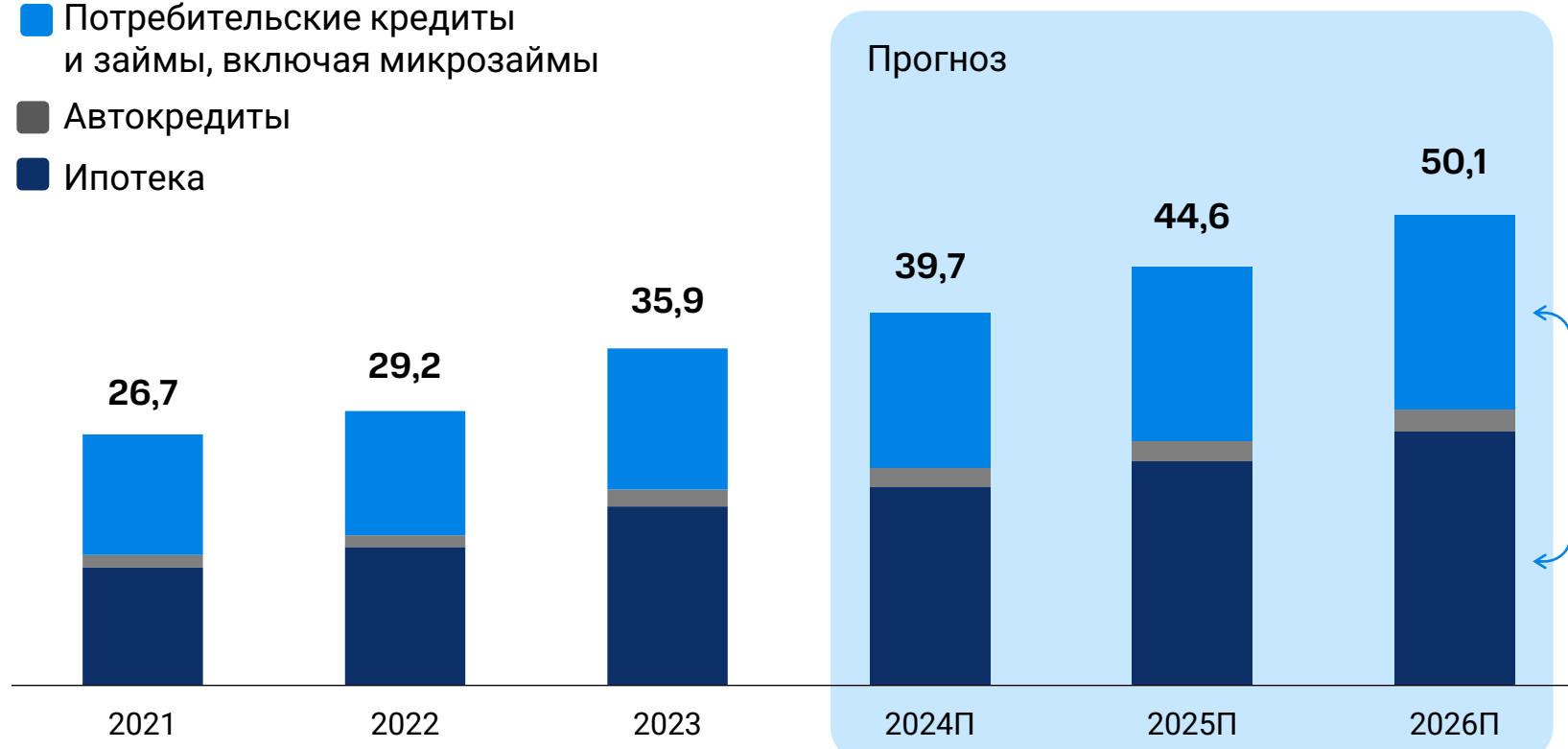
Доходность 10-летних ОФЗ, %
12% в 2023



КРЕДИТНЫЙ РЫНОК УСТОЙЧИВО РАСТЕТ

Кредиты и займы домашних хозяйств, трлн ₺

- Потребительские кредиты и займы, включая микрозаймы
- Автокредиты
- Ипотека



13% CAGR

За 2021–2026

20 трлн

Прогноз размера рынка потребкредитов в 2026

Размер рынка потребкредитования сопоставим с сегментом ипотеки

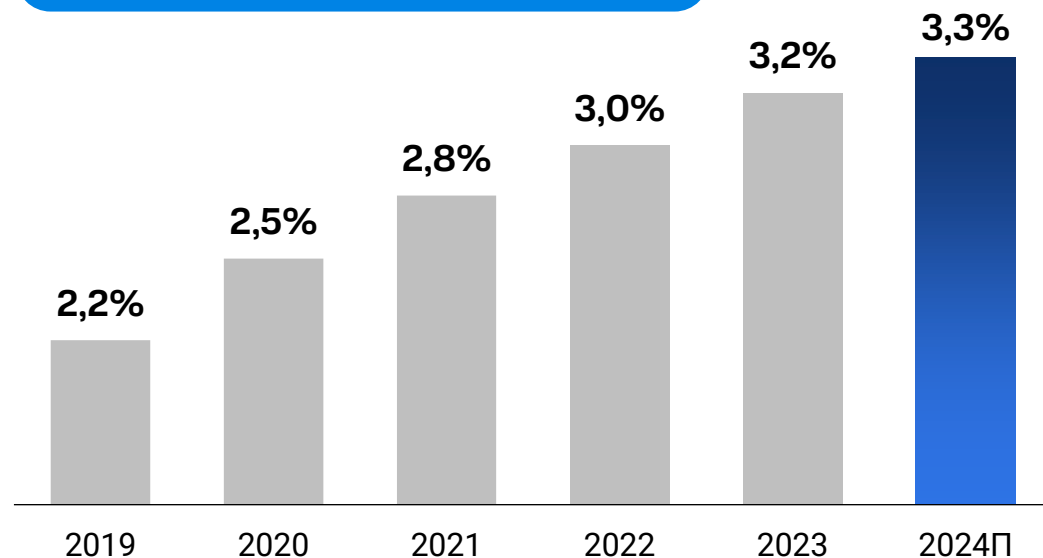


ДОЛЯ МИКРОЗАЙМОВ В ОБЩЕМ ОБЪЕМЕ ПОТРЕБКРЕДИТОВ РАСТЕТ

Доля микрозаймов в общем объеме потребкредитов и займов, %

1 трлн ₹

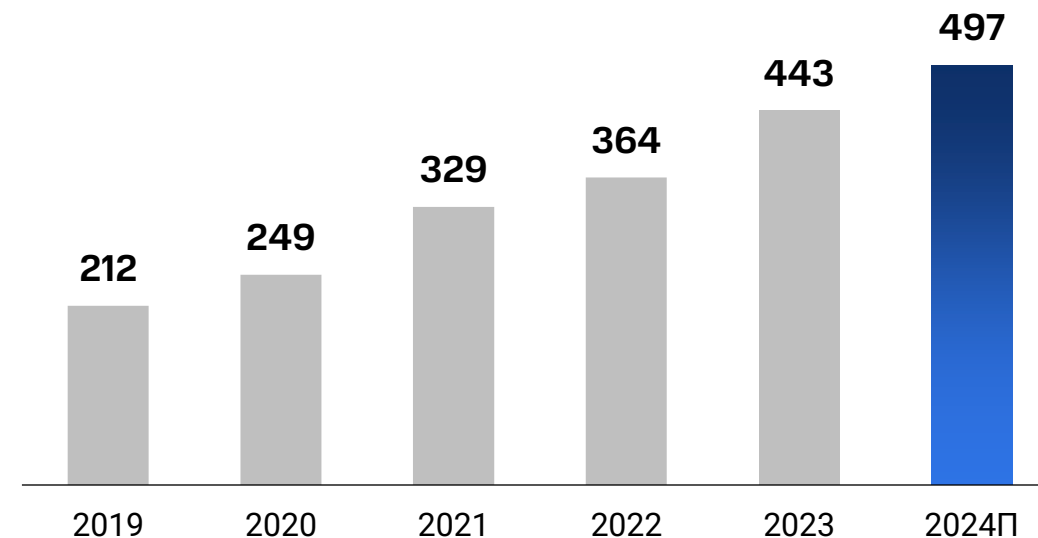
Выдано микрозаймов в 2023 году



Объем портфеля микрозаймов, млрд. ₹, %

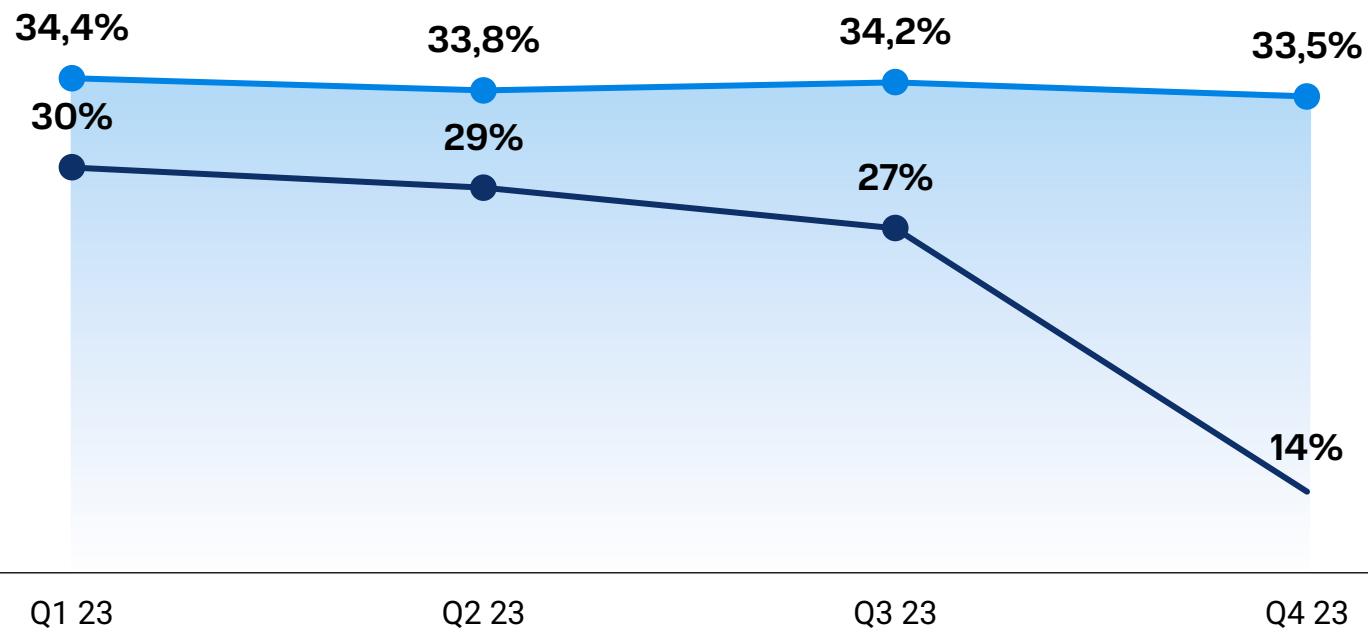
13-15%

Прогноз роста на 2024



СНИЖЕНИЕ ДОЛГОВОЙ НАГРУЗКИ ГРАЖДАН ПРИ СОХРАНЕНИИ КАЧЕСТВА ПОРТФЕЛЕЙ МФО

- Доля займов с предельно допустимой нагрузкой выше 80%
- Доля NPL 90+ в портфеле микрозаймов и займов



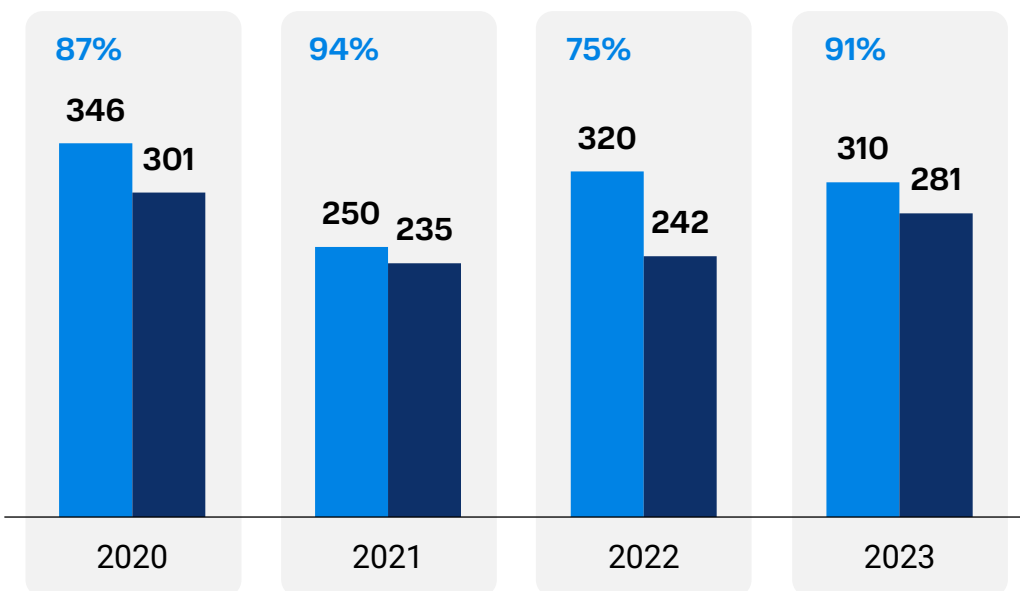
в 2 раза

Снизилась доля займов
с ПДН более 80% за 2023

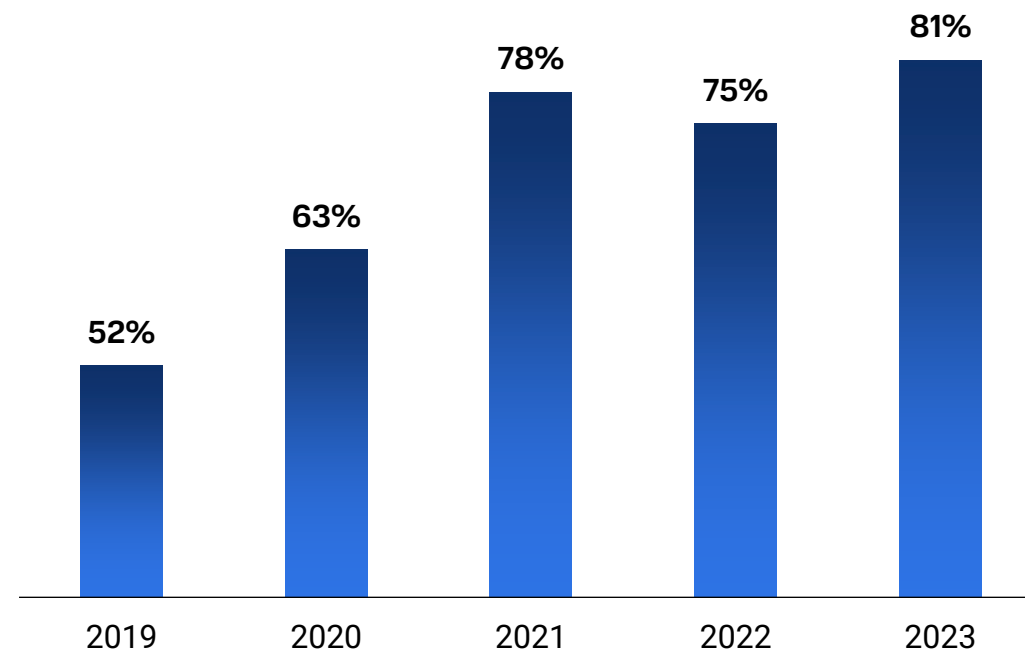
РЫНОК ЦЕССИИ РАСТЕТ И КОНСОЛИДИРУЕТСЯ

Объем рынка цессии, млрд ₺

- Объем выставленной на продажу задолженности, млрд ₺
- Объем проданной задолженности, млрд ₺
- Доля проданной задолженности от выставленной, %

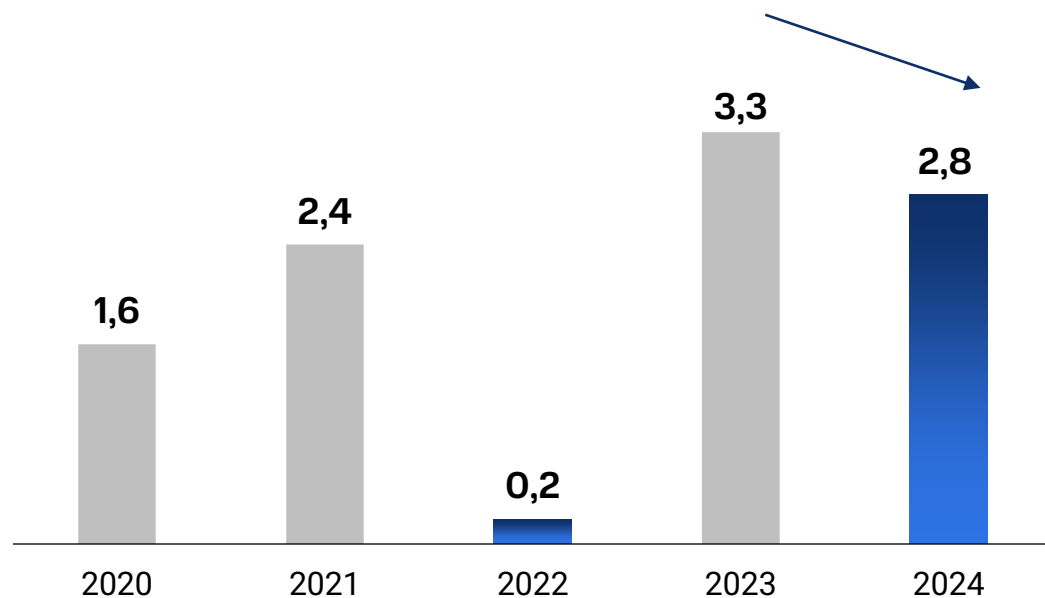


Доля топ-6 покупателей в объеме покупок¹, %

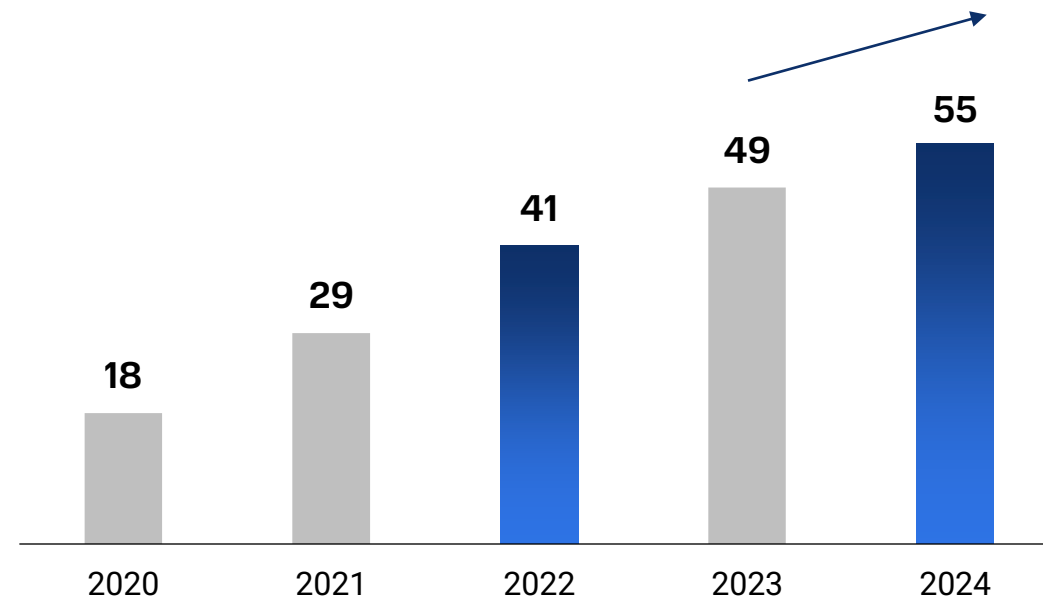


ПРИБЫЛЬ БАНКОВ И МФО ВЫРОСЛА В 2023 ГОДУ

Чистая прибыль банков, трлн ₹



Чистая прибыль МФО, млрд ₹



МФО быстрее адаптируются к неблагоприятным условиям: непредвиденным, как в 2022-м, или ожидаемым, как в 2024-м

ФАКТОРЫ ОХЛАЖДЕНИЯ КРЕДИТНОГО РЫНКА

01 Текущая высокая ключевая ставка

02 Ужесточение правил выдачи ипотеки

03 Макропруденциальные лимиты по потребкредитам и займам

04 Снижение максимального размера ежедневной процентной ставки

05 Снижение максимального размера всех переплат по займу

IDF EURASIA

Свой Банк)

**БАНКОВСКИЕ
УСЛУГИ**

ОТ РЕГИОНАЛЬНОГО БАНКА ДО КОНКУРЕНТНЫХ DIGITAL-ПРОДУКТОВ

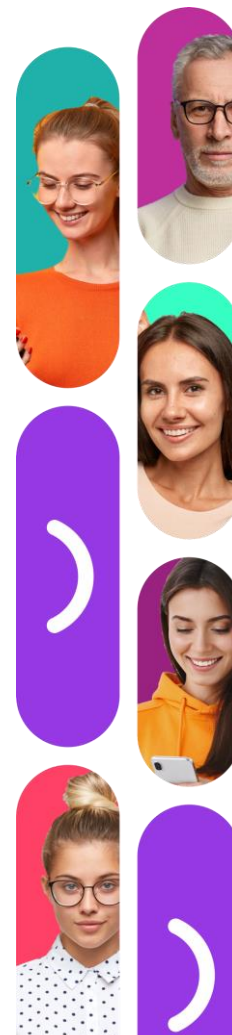
Коммерческий банк в Саратове

- 01 1995 г. — основание банка.
- 02 Физическое присутствие в Саратове с обслуживанием 100 тыс. клиентов.
- 03 Фокус на обслуживании текущего корп. портфеля. Всего 1 тыс. юрлиц и ИП.
- 04 Отсутствие бизнеса потребительского кредитования под залог недвижимости.
- 05 Совокупный кредитный портфель 1 млрд на конец 2022 г.

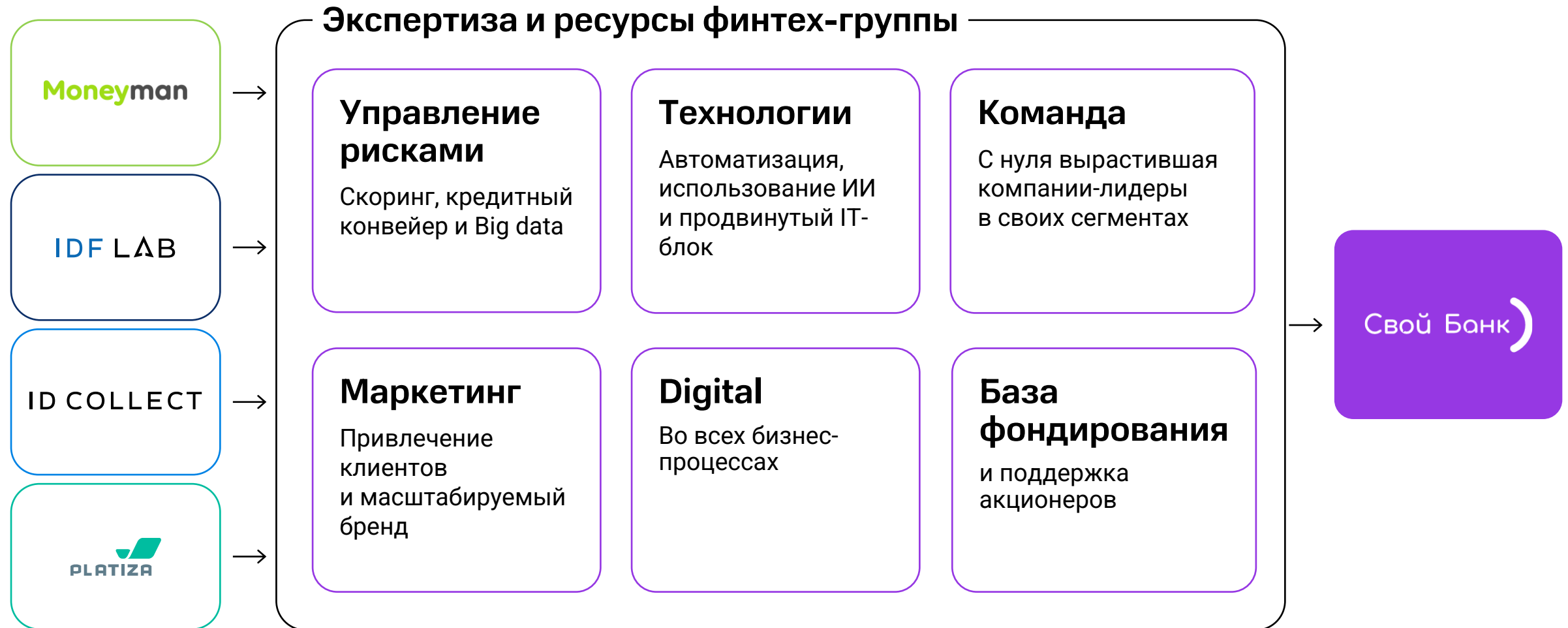


По-настоящему свой для каждого, растущий digital-банк

- 01 Июнь 2022 г. — приобретение банка группой IDF Eurasia.
- 02 Мобильные и онлайн каналы обслуживания по всей России. Фокус на mass и low-mass сегмент.
- 03 Высокий потенциал роста корп. портфеля и диверсификация продуктовой линейки. Рост портфеля в 30 раз по итогам 2023г.
- 04 Диверсификация залогового бизнеса: 2 новых сегмента. Рост портфеля в 3 раза по итогам 2023 г.
- 05 Совокупный кредитный портфель 5,2 млрд на конец 2023 г.



ЧТО НУЖНО ДЛЯ РАЗВИТИЯ СОВРЕМЕННОГО БАНКА?



IDF EURASIA

Свой Банк)

**ЧТО НАМ УДАЛОСЬ
ВСЕГО ЗА ГОД?**

ФУНКЦИОНАЛЬНЫЙ И ДОСТУПНЫЙ – СВОЙ БАНКИНГ ПО ВСЕЙ РОССИИ

Онлайн- обслуживание

Запуск веб-сайта
и мобильного приложения

24/7

Поддержка клиентов

Бесплатная доставка

Карт во все регионы

Выход на
федеральный уровень



ЗАПУЩЕН КАРТОЧНЫЙ БИЗНЕС И ДРУГИЕ РОЗНИЧНЫЕ ПРОДУКТЫ

Продукты

Кредитные карты

Дебетовые карты

Накопительные счета
(масштабирование на РФ в 2024 г.)

Депозиты

30 000+

Карт выпущено



Честные и конкурентные условия

1 минута

Принятие решение по заявке на кредитку

0₽

Ввод/вывод по депозитам и текущим счетам

18

Категорий кешбэка на выбор по дебетовой карте, лучшее предложение по повышенному кешбэку на рынке.

до 17%

Ставка по депозиту

0₽

Доставка и обслуживание карт навсегда и без доп. условий



С НУЛЯ ЗАПУЩЕНЫ ПРОДУКТЫ КОРПОРАТИВНОГО БЛОКА

Продуктовая линейка

Депозиты

РКО

Целевые кредиты

Кредит на пополнение оборотных средств

2,2 млрд ₴

Объем портфеля
корпоративного блока

▲ x30 раз



Экспертиза в финсекторе

▼ Time-to money & Time-to market

Клиенты – компании финансового сектора, где мы умеем качественно анализировать как их риски, так и потребности



Кредитный конвейер

Позволил быстрее масштабировать процессы выдачи продуктов в сегменте



ДИВЕРСИФИКАЦИЯ БЛОКА ЗАЛОГОВОГО КРЕДИТОВАНИЯ

Быстрорастущий сегмент с комфортным уровнем риска

Запущенные продукты

Кредиты под залог

Кредиты (физлицам, ЮЛ и ИП) под залог недвижимого имущества

3 млрд ₹ **97%**

Объем портфеля по итогам 2023 г.

Доля портфеля без просрочки по итогам 2023 г.

Запустятся в 2024 году

Лизинговые сделки

Развитие финансирования покупок автомобилей и другой техники по лизинговым сделкам

1 млрд ₹

Целевой объем портфеля по итогам 2024 г.

Кредитование под залог автомобилей

Запуск кредитования под залог автомобилей

2024+

Новые сегменты

Поиск и тестирование стратегий работы

РОСТ В БАНКОВСКИХ РЕЙТИНГАХ¹

По капиталу

Место	Капитал на янв. 2022	Капитал на янв. 2024	Изм.,%
219	332 687	1 261 454	+280%

▲ **108 позиций**

По активам

Место	Активы на янв. 2022	Активы на янв. 2024	Изм.,%
207	2 206 369	6 962 816	+216%

▲ **70 позиций**

По депозитам физлиц

Место	Депозиты на янв. 2022	Депозиты на янв. 2024	Изм.,%
114	1 502 471	3 910 451	+160%

▲ **64 позиции**

По кредитам

Место	Портфель на янв. 2022	Портфель на янв. 2024	Изм.,%
132	924 442	5 174 317	+460%

▲ **107 позиций**

РАСТУЩИЙ КРЕДИТНЫЙ ПОРТФЕЛЬ



4x

Планируемый рост кредитного портфеля в 2024 г.

Кредитный рейтинг

Получение в 2024 г.

Дебютный

выпуск облигаций в 2024 г.

ДРАЙВЕРЫ РОСТА 2024

Масштабирование розничного бизнеса

- 01 Фокус на low-mass и mass сегменте
- 02 Инвестиции в маркетинг и поиск Product-Market Fit
- 03 Запуск виртуальных карт

Масштабирование корпоративного бизнеса

- 01 Новые клиентские сегменты
- 02 Рост доли рынка по текущим продуктам
- 03 Снижение OPEX за счет автоматизации

Инвестиции в развитие

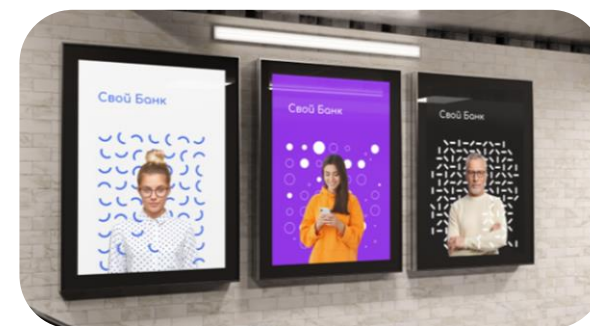
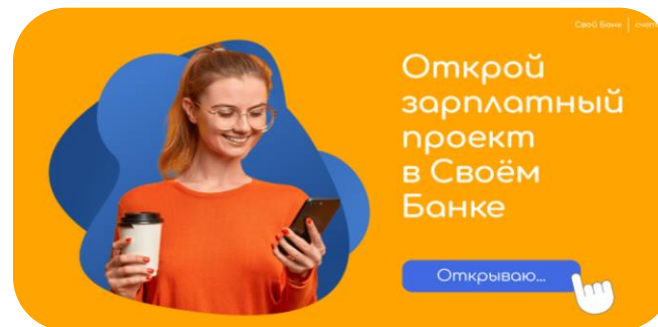
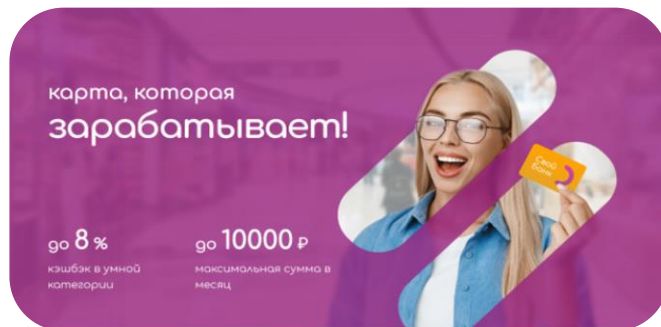
IT-инфраструктуры и маркетинг

Диверсификация

бизнеса

Big Data

и анализ транзакционной активности



IDF EURASIA



MoneyMan

АЛЬТЕРНАТИВНОЕ КРЕДИТОВАНИЕ

ЛИДЕР АЛЬТЕРНАТИВНОГО КРЕДИТОВАНИЯ¹

ИИ используется на каждом этапе

01

Многоканальная стратегия
привлечения клиентов

02

Запатентованная технология
кредитного скоринга

03

Выдача займов

04

Автоматизированный процесс
управления задолженностью

Первая МФО

Вышедшая на рынок
полностью в формате онлайн

50

Скоринговых моделей

22 млн+

Заявок клиентов обработано за 12 лет

61

Один из лучших в отрасли NPS

СОХРАНЯЕМ ЛИДИРУЮЩИЕ ПОЗИЦИИ

Во всех ключевых аспектах ведения бизнеса

В операционных показателях

№1

По активному портфелю (без NPL 90+)



В клиентском сервисе

№1

В народном рейтинге



В диджитал-каналах

№1

По приросту посещаемости сайта

+1 МЛН

Визитов за 4 квартал 2023 г.

РЕЗУЛЬТАТЫ ЗА 2023 ГОД

Доля рынка^{1,2}

10,1%

▲ 1,9 пп. за 23г

Размер активного
портфеля

Топ-1

без NPL 90+

Активные клиенты²

484 тыс.

▲ 23% г/г

Чистая прибыль

2,1 млрд

Активы

11,8 млрд

▲ 20% г/г

Капитал

5 млрд

▲ 20% г/г

Выдачи²

46 млрд

▲ 18% г/г

Стабильный прогноз³

ruBBB-

¹ Рассчитано по количеству активных клиентов

² Данные Moneyman + Platiza

³ Рейтинг кредитоспособности Moneyman, подтвержден «Экспертом РА» 05.10.2023

ТРЕНДЫ: ВЛИЯНИЕ РЕГУЛИРОВАНИЯ НА РЫНОК

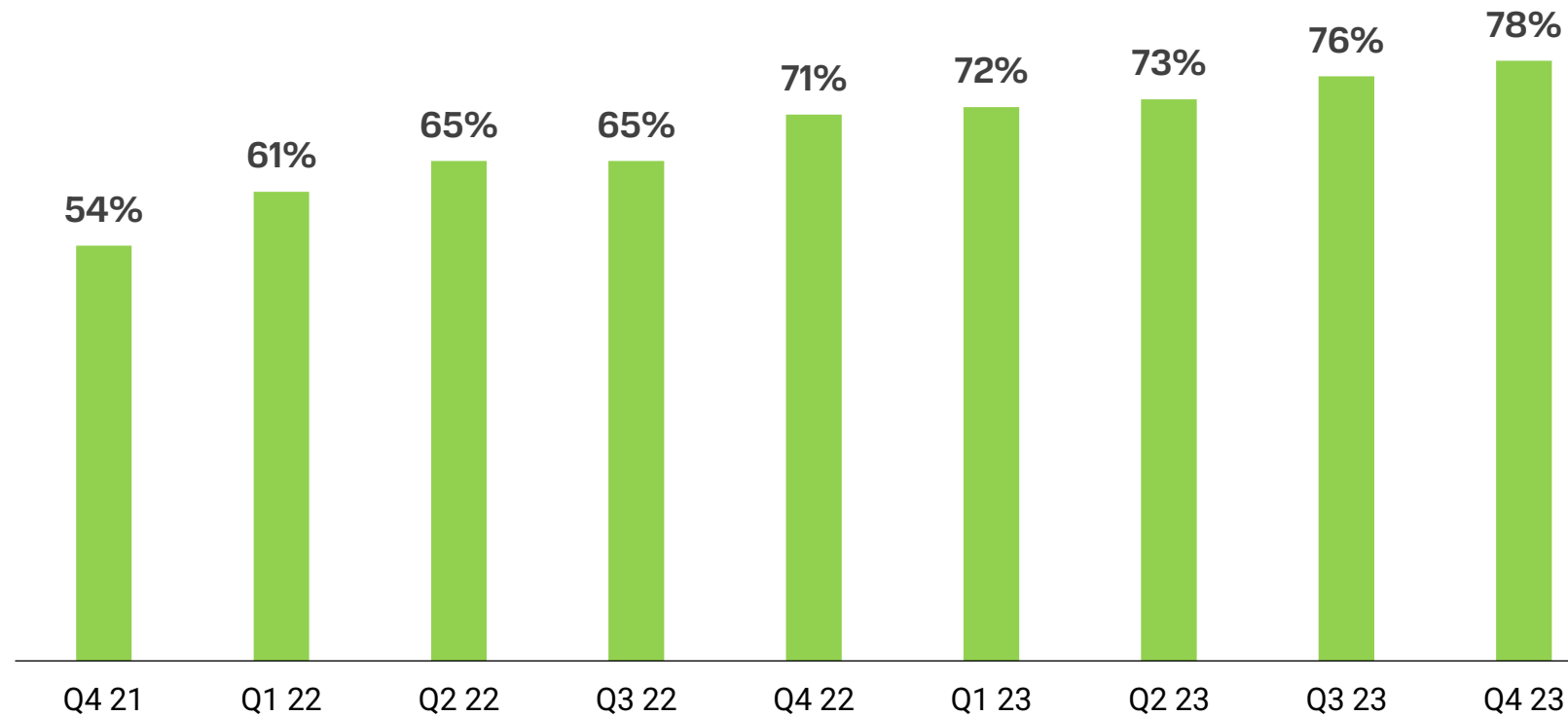
Изменение регулирования, направленное на снижение доли заемщиков с высокой долговой нагрузкой



- 01** Продолжение консолидации рынка МФО и рост доли онлайн-займов
- 02** Рост кредитного качества портфелей
- 03** Увеличение доли среднесрочных займов (IL) в портфелях МФО
- 04** Снижение нагрузки на заемщика
- 05** Сохранение устойчивости игроков рынка МФО

КОНСОЛИДАЦИЯ РЫНКА: РОСТ ПОРТФЕЛЯ У КРУПНЫХ ТЕХНОЛОГИЧНЫХ ИГРОКОВ

Доля онлайн-займов в портфеле МФО, %



85%

Рост доли онлайн-займов по итогам 2024

▼ 8%

Количество МФО в 2023

▲ 21%

Портфель МФО в 2023

**СТРАТЕГИЯ MONEYMAN
В РАМКАХ РЫНОЧНЫХ
И РЕГУЛЯТОРНЫХ ТРЕНДОВ**

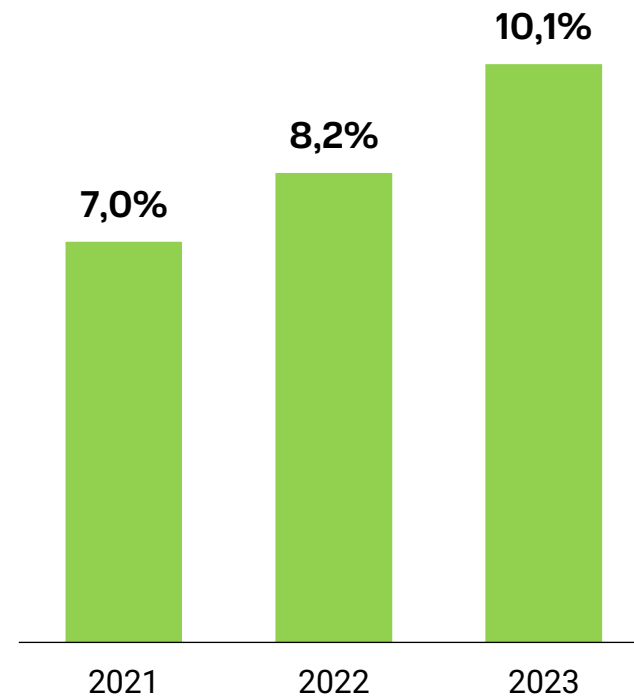
РОСТ ДОЛИ РЫНКА MONEYMAN И КОЛИЧЕСТВА КЛИЕНТОВ

RBPL

Risk-based Price Limit

Внедрение модели расчета лимита кредитования с учетом уровня риска позволяет повысить количество одобряемых заявок, контролируя уровень просрочки.

Динамика доли рынка Moneyman^{1,2}



За 2023:

484 тыс.

Активных клиентов²

▲ 23%

35% → 46%

Уровень одобрения

▲ 11 пп.

106% → 76%

Стоимость кредитного риска

▼ 30 пп.

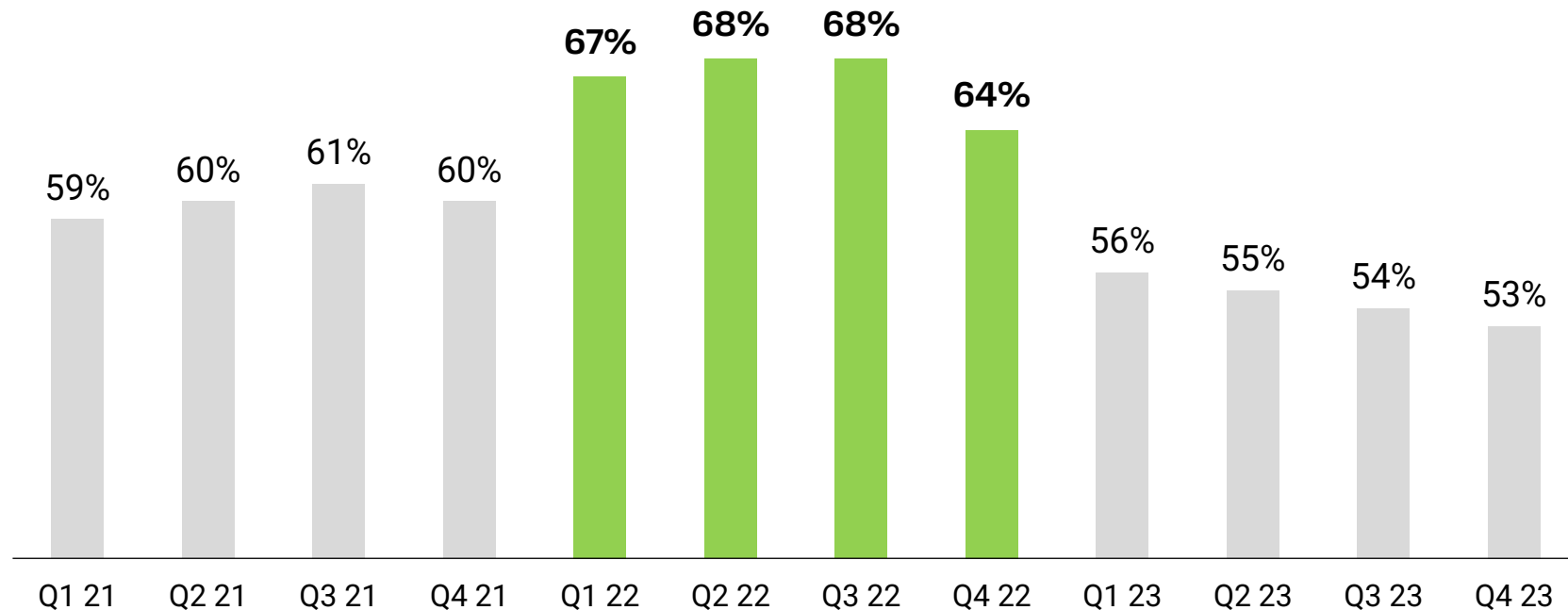
¹ Доля рынка рассчитана по количеству активных клиентов

² С учетом Platiza

ПОВЫШЕНИЕ КАЧЕСТВА И ЭФФЕКТИВНОСТИ ПОРТФЕЛЯ ЗАЙМОВ

Подтверждается минимальным уровнем резервов к выручке за последние три года

■ Рост доли резервов к выручке в 2022 году на фоне геополитической неопределенности



122,4%

И максимальным за последние 5 лет целевым коэффициентом сборов

ФОКУС НА IL-ЗАЙМАХ

IL

Installment Loans

Займы на срок более 30 дней, погашаемые равными платежами

**Больше
срок**

и сумма займа:
на 30+ дней,
от 30 тыс. руб.

**Ниже
нагрузка**


на клиента
за счет более
длинного графика
платежей

На 45%

выше процентные
доходы за счет
большего срока и
суммы займа¹

¹ Данные Б1, сравнение эффективной переплаты за 30 дней по продуктам PDL и IL

ЕЩЕ ДО ВСТУПЛЕНИЯ В СИЛУ УЖЕСТОЧЕНИЙ НАЧАЛИ НАРАЩИВАТЬ ДОЛЮ IL

IL  **13 пп.¹**

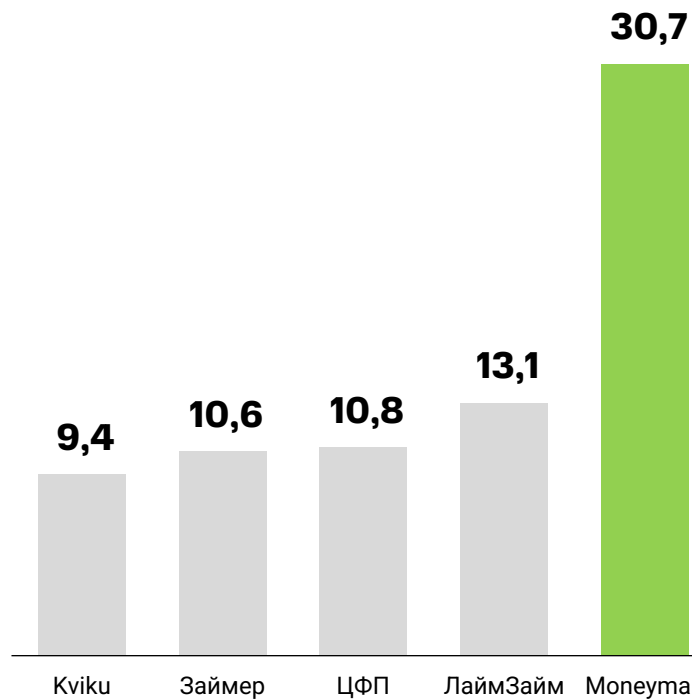
Installment Loans

2x

Опережение конкурентов
по выдаче в сегменте IL-займов

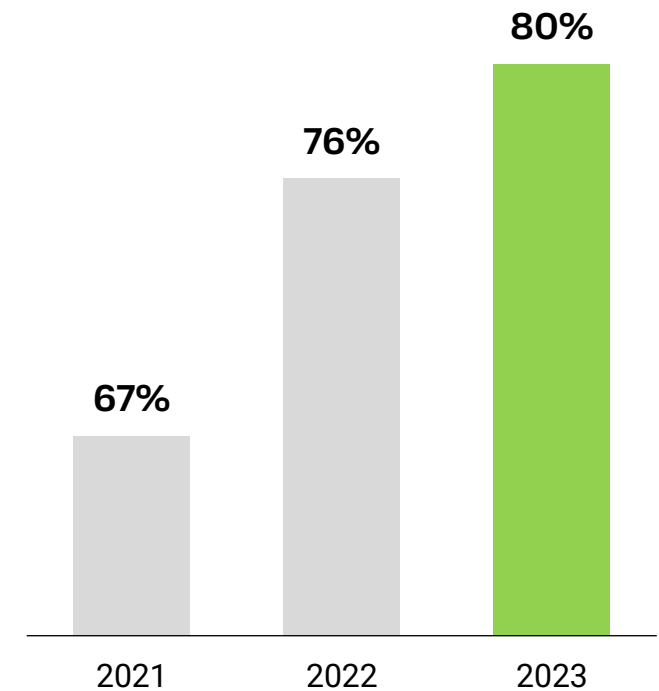
Объем выдачи IL-займов

В 2023 году в сравнении
с конкурентами², млрд ₺



Доля IL-займов

В структуре портфеля
Moneyman, %

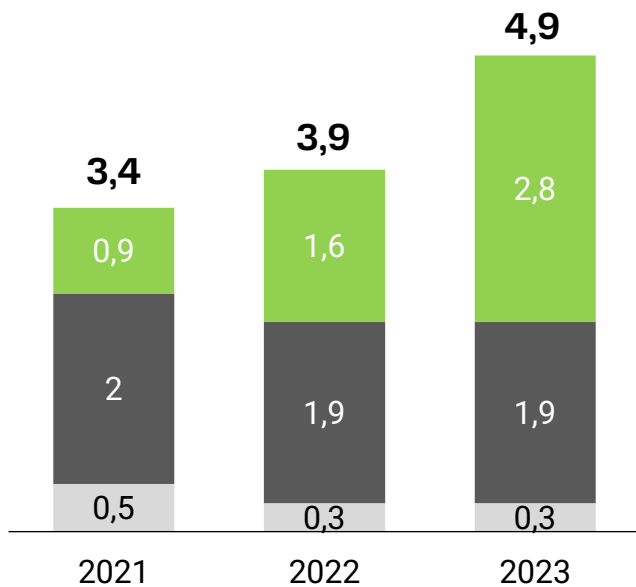


¹ За последние два года
² Источник: ИК «Иволга Капитал»

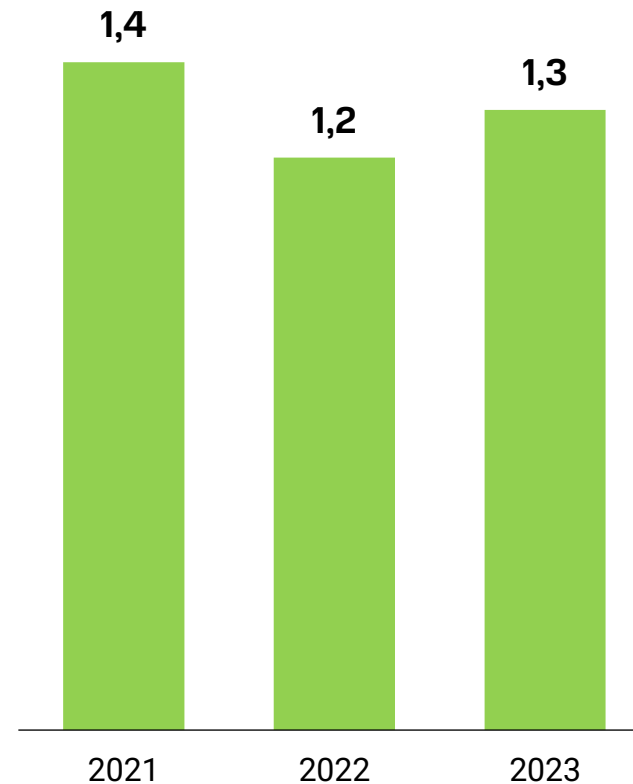
СОХРАНЯЕМ УМЕРЕННЫЙ УРОВЕНЬ ДОЛГОВОЙ НАГРУЗКИ

Структура долга, млрд ₹

- Кредитные линии
- Облигации
- Прямые займы



Долг/ЕБИТДА



RuBBB-

Кредитный рейтинг

42% → 57%

Рост доли кредитных линий банков в структуре финансирования за 2023 г.

2023 год

Ключевая ставка

x2,1

Процентные расходы

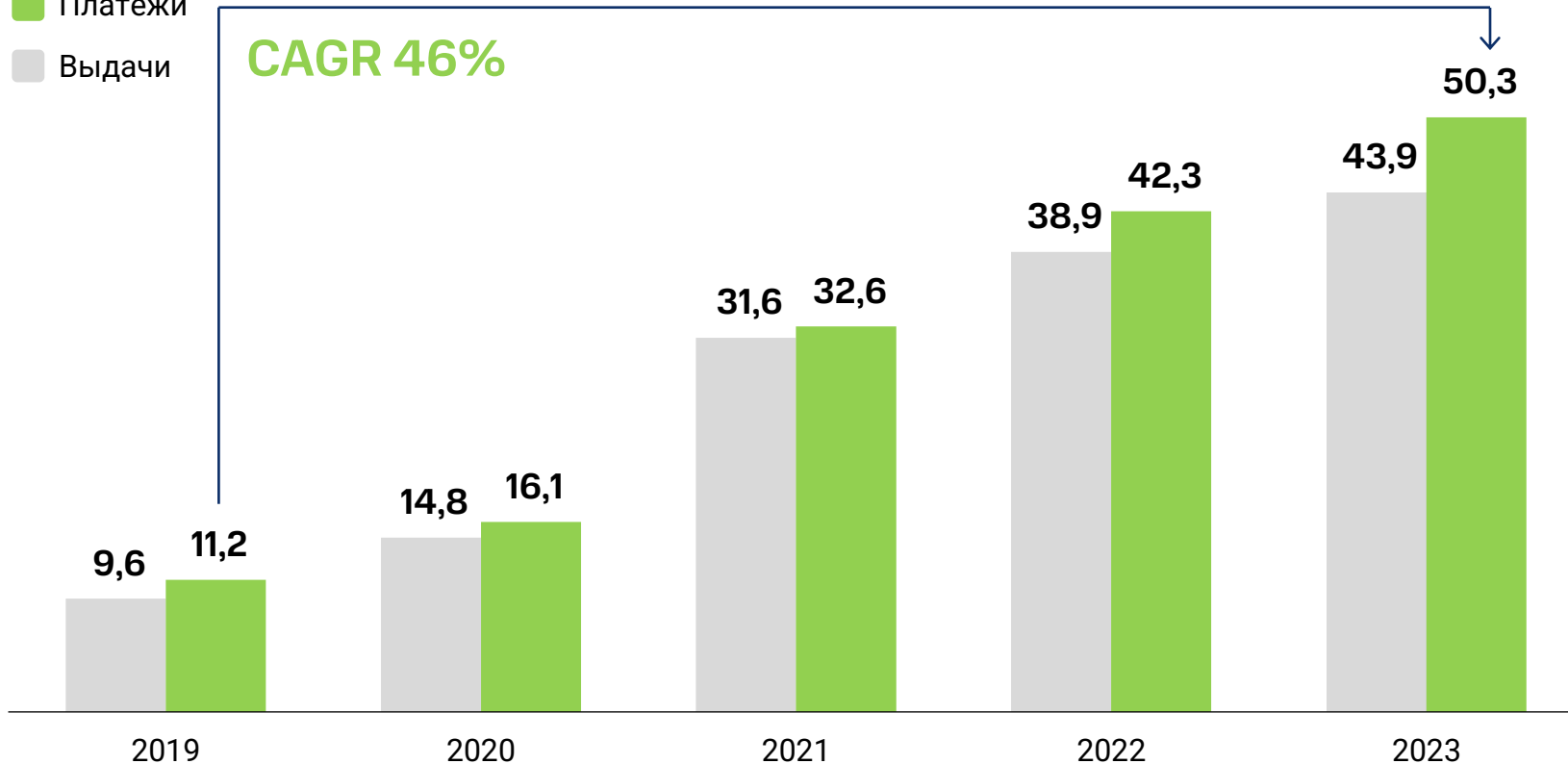
x1,3

ЗАЛОГ ОБСЛУЖИВАНИЯ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ – РАСТУЩИЙ УРОВЕНЬ ПЛАТЕЖЕЙ И ВЫСОКИЙ ЗАПАС ПРОЧНОСТИ

Млрд ₹

■ Платежи
■ Выдачи

CAGR 46%



4,2 млрд ₹

Среднемесячные платежи в 2023 г.

в 2 раза

Достаточность капитала превышает норматив ЦБ РФ

в 2,4 раза

Ликвидность превышает норматив ЦБ РФ

ФОКУС В 2024 ГОДУ

Развитие IL /
около-
банковских
продуктов

Продукт на 1 год

Виртуальные
карты

Высокий
клиентский
рейтинг
и прозрачность
продукта

ТОП-1

по оценкам клиентов

Низкая
стоимость
кредитного
риска

76% → 63%

Снижение COR

Сохранение
умеренной
долговой
нагрузки

1,3 → 1,2

Снижение Debt/EBITDA
на 0,1

IDF EURASIA

ID COLLECT

**ВОЗВРАТ
ПРОСРОЧЕННОЙ
ЗАДОЛЖЕННОСТИ**

УЛУЧШЕНИЕ УСТОЙЧИВОСТИ КРЕДИТНОГО РЫНКА ЗА СЧЕТ РАБОТЫ С ПРОСРОЧЕННОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ

01 Появление задолженности
у первичного кредитора

02 Переуступка прав требования
по задолженности
коллекторскому агентству

03 Работа по получению сборов
с задолженности

Для финансовых институтов

Оздоровление баланса

Увеличение ликвидности

Оптимизация расходов

Для должников

Минимизация задолженности

Этичное взаимодействие

Восстановление доступа
к финансовым ресурсам

IDF EURASIA

ID COLLECT

**КАК ПРОШЕЛ
2023 ГОД**

РЕЗУЛЬТАТЫ ЗА 2023 ГОД

Доля рынка

24,5%

▲ 8,6 пп в 2023

ROE

67%

Сборы

7,5 МЛРД

▲ 108% г/г

Чистая прибыль

2,7 МЛРД

Портфель

147 МЛРД

▲ 68% г/г

Debt / EBITDA CF

1,8x

Капитал

4,6 МЛРД

▲ 27% г/г

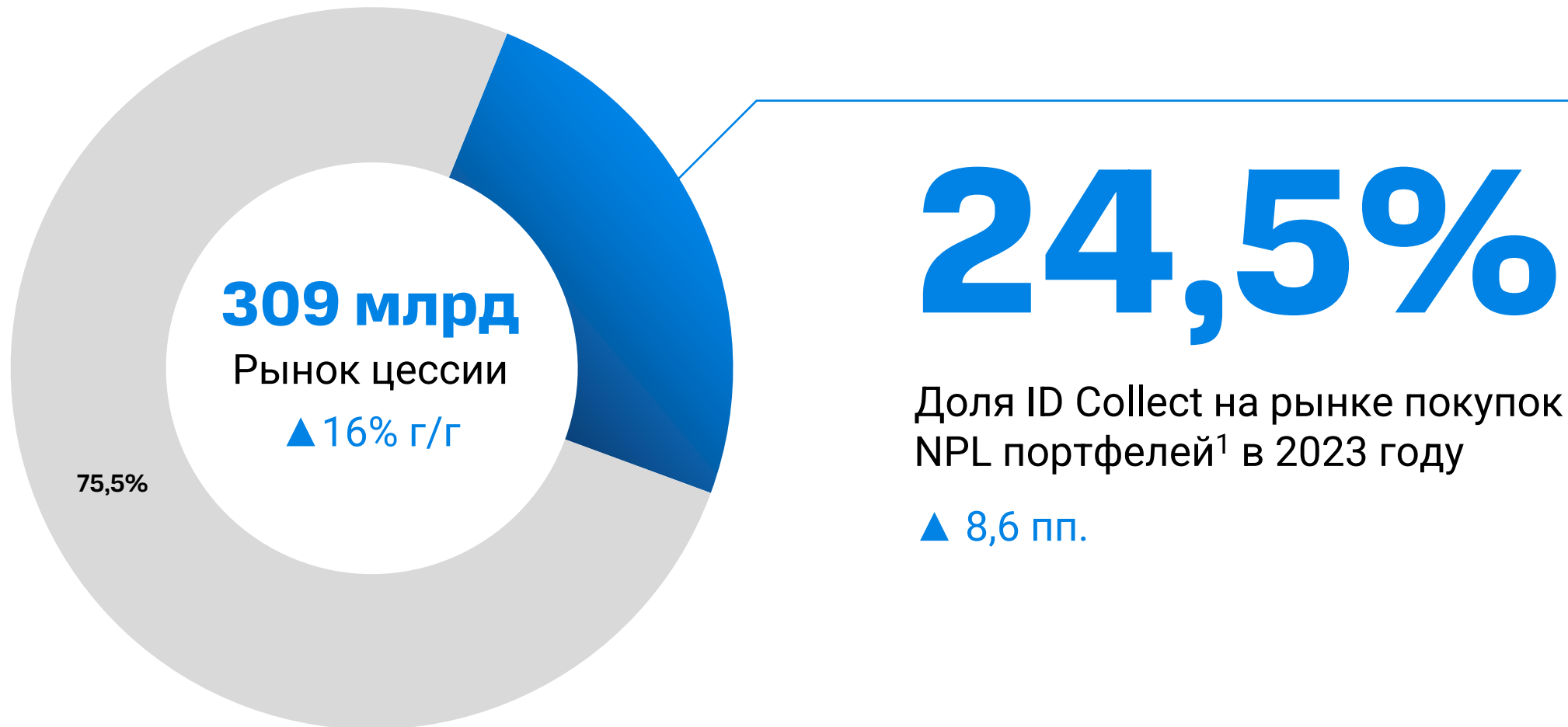
Стабильный прогноз

ruBB+

▲ 1 степень

УВЕЛИЧИЛИ ДОЛЮ РЫНКА ПО ПОКУПКАМ

Активные покупки задолженности на рынке цессии позволили занять четверть рынка



ТЕХНОЛОГИЧНЫЙ ПОДХОД К ПРОЦЕССУ ОЦЕНКИ СТОИМОСТИ ПОРТФЕЛЯ

Этап 1

Прогноз возврата задолженности на основе скоринговых моделей с использованием Data Science

Срок просрочки

Платежная дисциплина

Срок и размер кредита

Пол

Регион проживания

Возраст

Этап 2

Оценка стоимости портфеля для достижения целевой доходности

Цена покупки

Админ. расходы

Темпы возврата

Проценты

Операционные расходы

Налоги

Подход ID Collect позволяет:



Точно прогнозировать ожидаемые денежные потоки



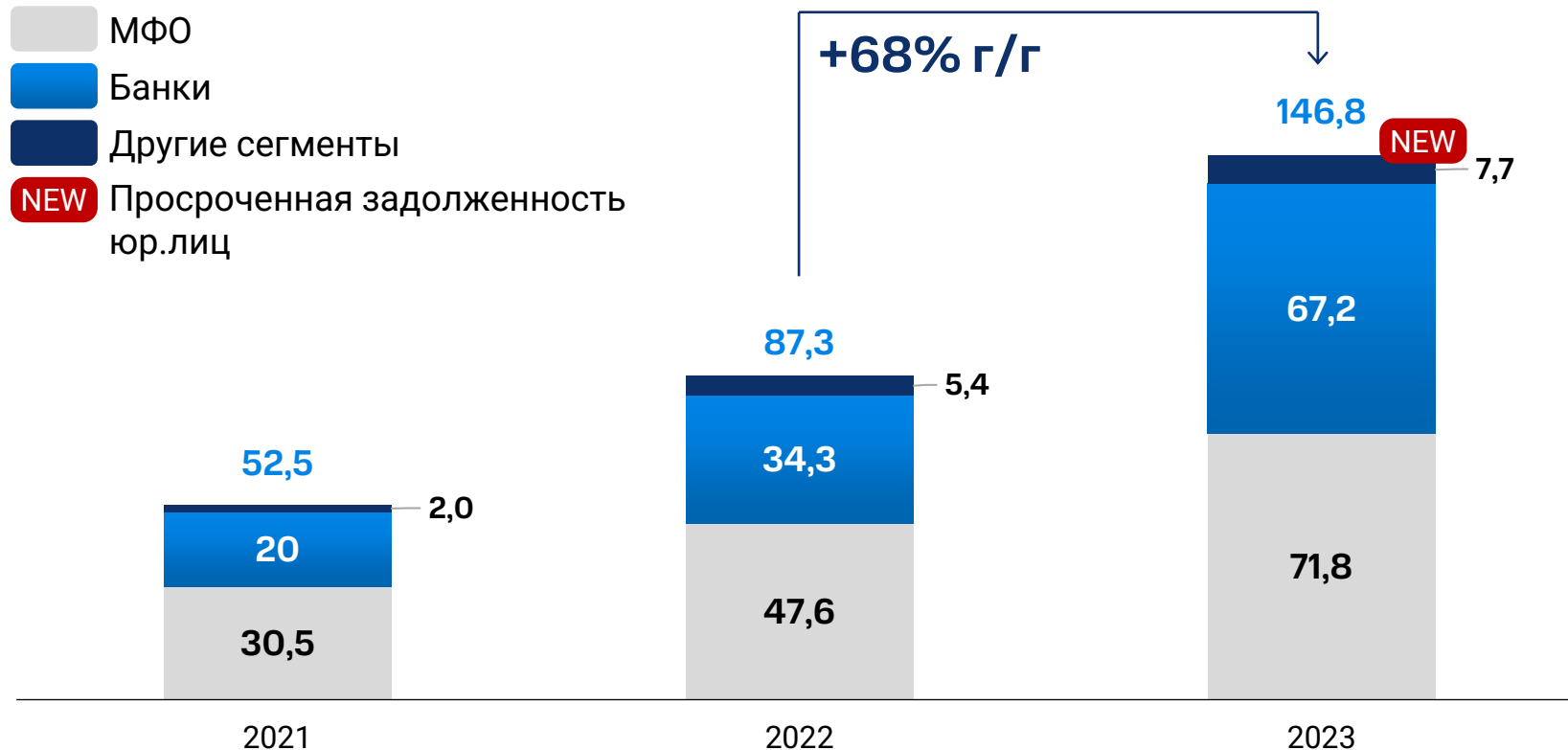
Определять приемлемый ценовой диапазон



ID Collect был отмечен особым дипломом за использование AI в процессе взыскания

УВЕЛИЧИЛИ ПОРТФЕЛЬ БОЛЕЕ ЧЕМ В 1,5 РАЗА

Динамика роста портфеля, млрд ₺



71,9 млрд ₺

Задолженность МФО

▲ 53%

₺67,2 млрд ₺

Банковские долги

▲ 95%

7,7 млрд ₺

Другие сегменты

▲ 43%

147 млрд ₺

Портфель ID Collect

Общая сумма купленного долга

РАСШИРЯЕМ ГЕОГРАФИЮ ПРИСУТСТВИЯ

1,5-2 месяца

Срок окупаемости офиса

Более 7 млн ₹

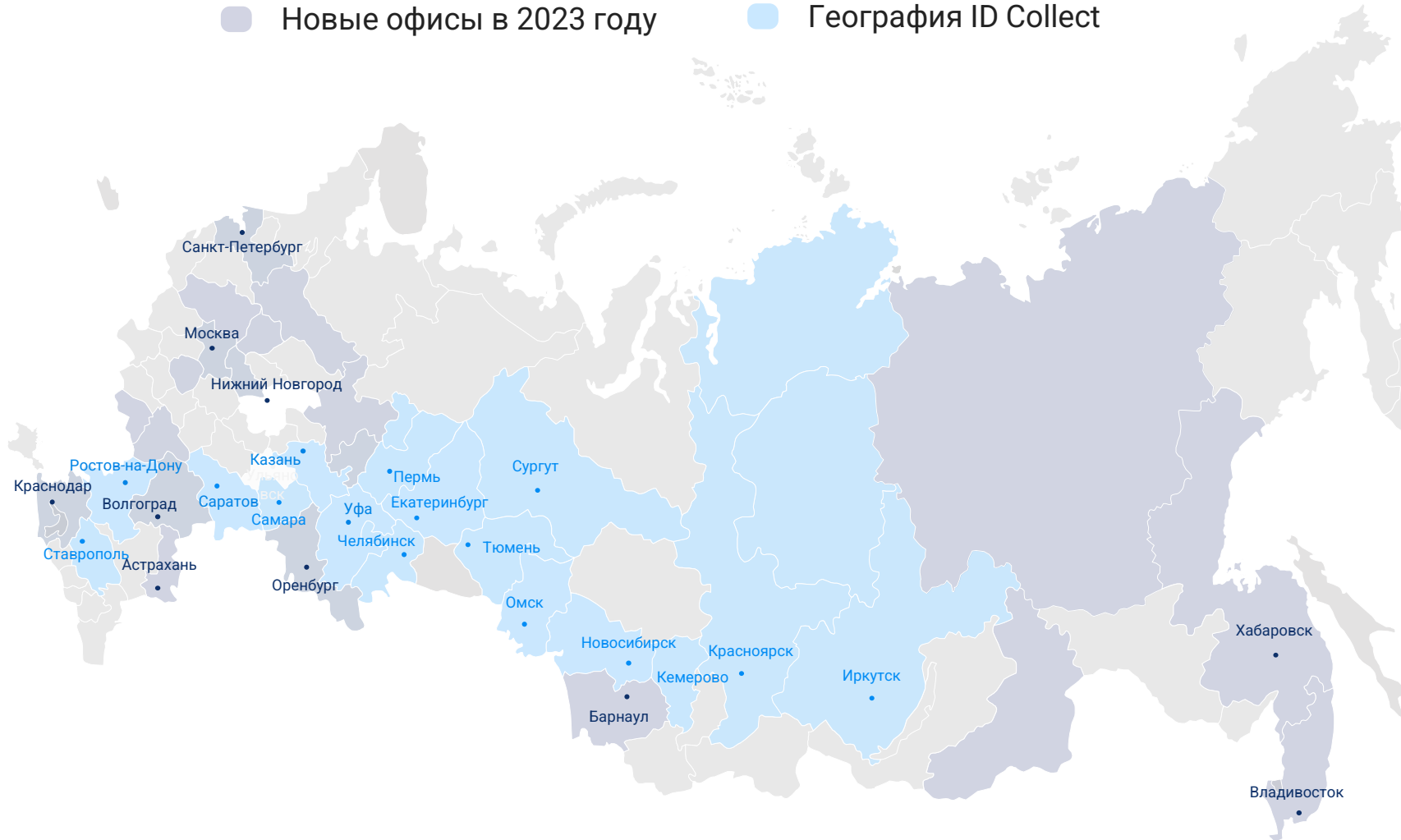
Дополнительных сборов приносит каждый открытый офис за год

Рост до двух раз

Эффективности сборов при открытии регионального представительства (на стадии ИП)

36 офисов

+19 офисов открыто в 2023



ПОВЫШАЕМ ЭФФЕКТИВНОСТЬ ДОСУДЕБНОГО ВЗЫСКАНИЯ ЧЕРЕЗ СОЦИАЛЬНУЮ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ

Предложения о реструктуризации до 100% клиентов

От рассрочек
до предоставления скидок

50%

Получивших реструктуризацию
переходят в категорию платящих
клиентов

Этичные методы коммуникации с клиентами

Предлагаем различные способы
коммуникации:

- через мессенджеры / соцсети
- роботизированный колл-центр
- личный кабинет

Повышение финансовой грамотности

Рассказываем о том,
как лучше погасить долг

56%

Доля клиентов, находящихся
на досудебной стадии
взыскания

ИНВЕСТИРУЕМ В ИТ-ИНФРАСТРУКТУРУ И АНАЛИТИКУ

Подключились
к СМЭВ



**Ежедневное
обновление данных**

По портфелю (вместо двух раз в
месяц) для улучшения качества
скоринга

Увеличиваем
число моделей



14 Моделей

Для различных сегментов
используем для оценки риска
должников (вместо 4 моделей)

Увеличиваем точность
прогнозирования
сборов



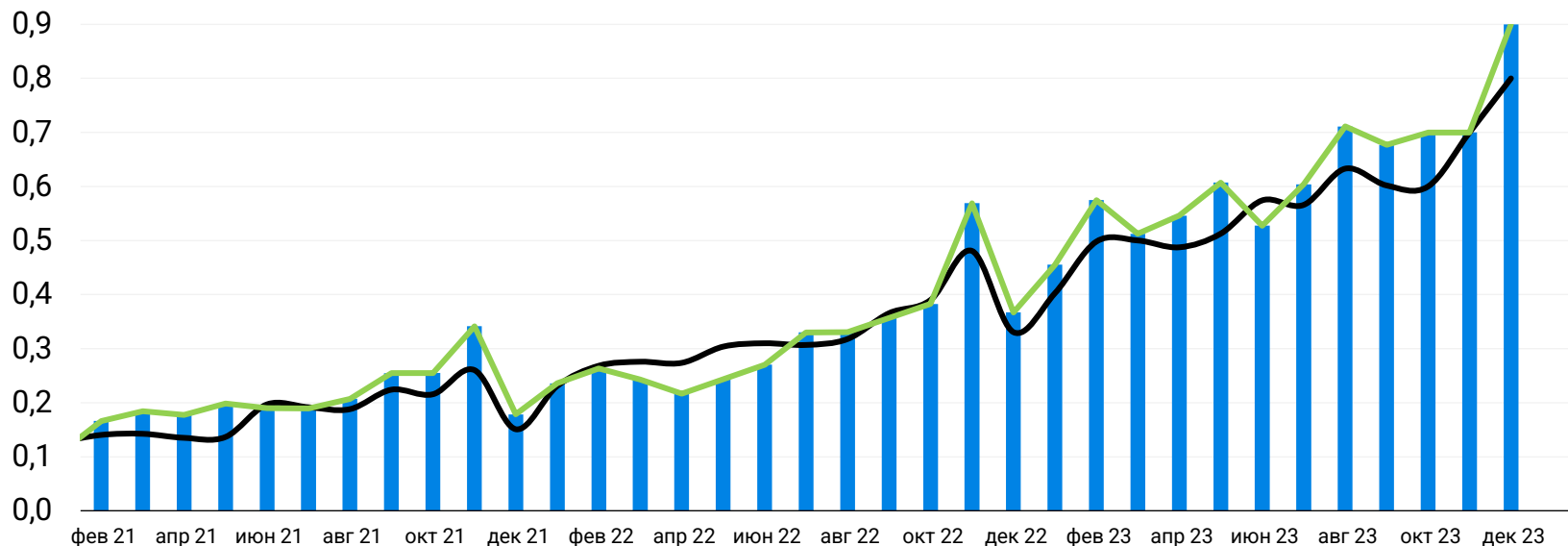
На 10 пп.

Увеличивается точность
прогноза будущих сборов
по задолженности за счет
реализованных инициатив

СОХРАНЯЕМ ВЫСОКИЕ ТЕМПЫ РОСТА СБОРОВ И ТОЧНОСТЬ ИХ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ

Фактические и плановые сборы по месяцам, млрд ₺

- Плановые сборы после переоценки
- Плановые сборы
- Фактические сборы



7,5 млрд ₺

Сборы в 2023 году
3,6 млрд ₺ в 2022

925 млн ₺

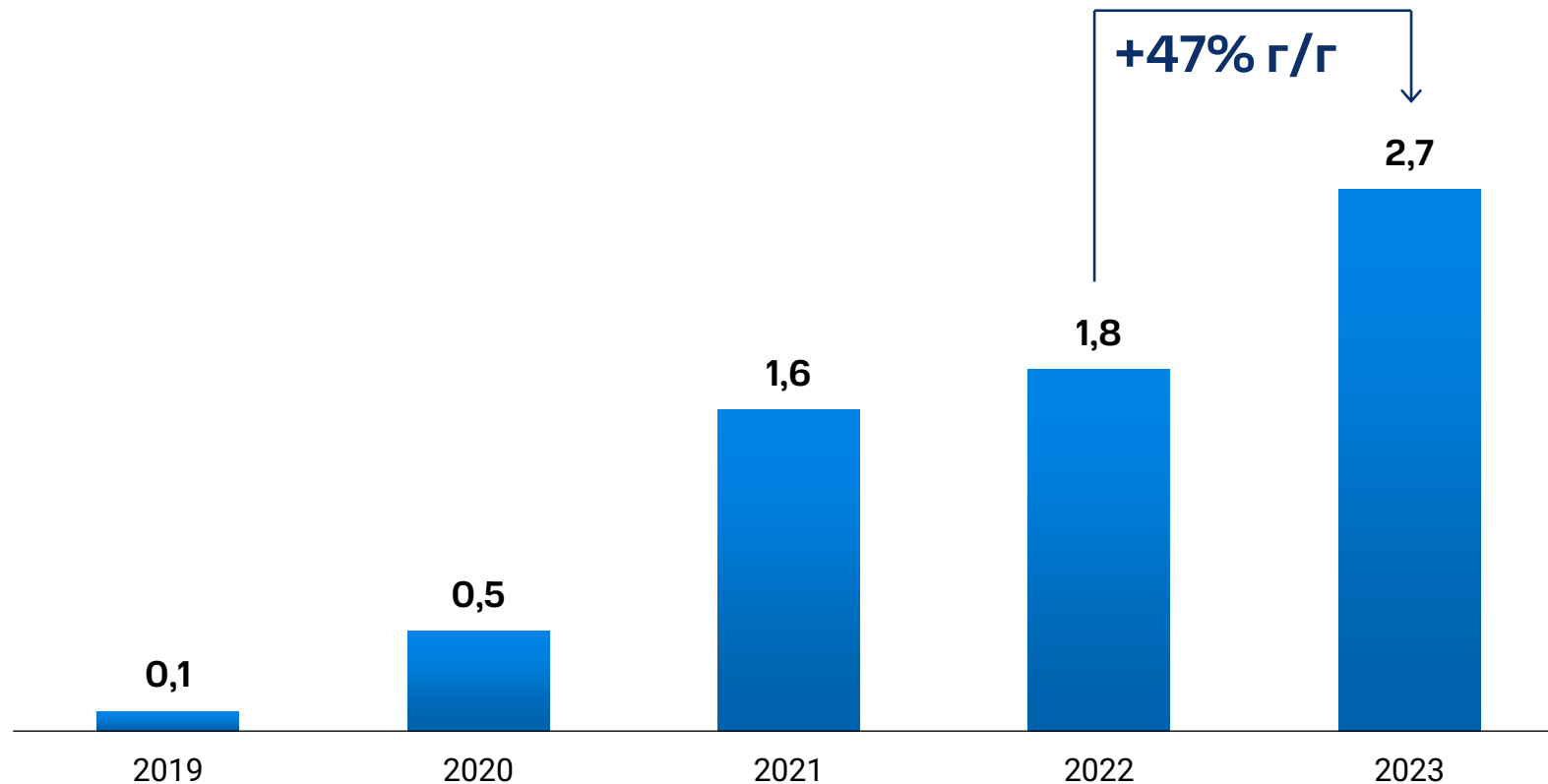
Сборы за декабрь 2023 года — рекордные месячные сборы в ID Collect

на 10 пп.

Увеличение точности сборов после переоценки

ВЫРОСЛИ В ПРИБЫЛИ, СОХРАНЯЯ РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ

Динамика чистой прибыли, млрд ₹



2,7 млрд ₹

Чистая прибыль за 2023 г. за счет роста портфеля и сохранения эффективности сборов 1,8 млрд ₹ в 2022

45%

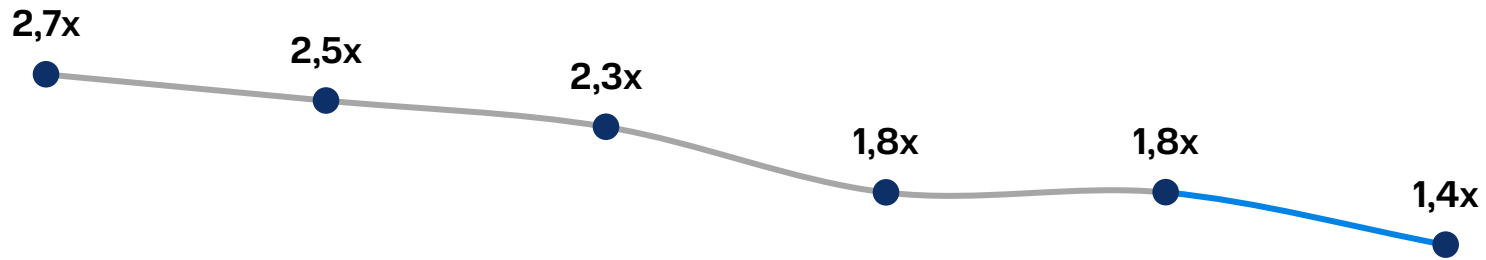
Рентабельность по чистой прибыли

67%

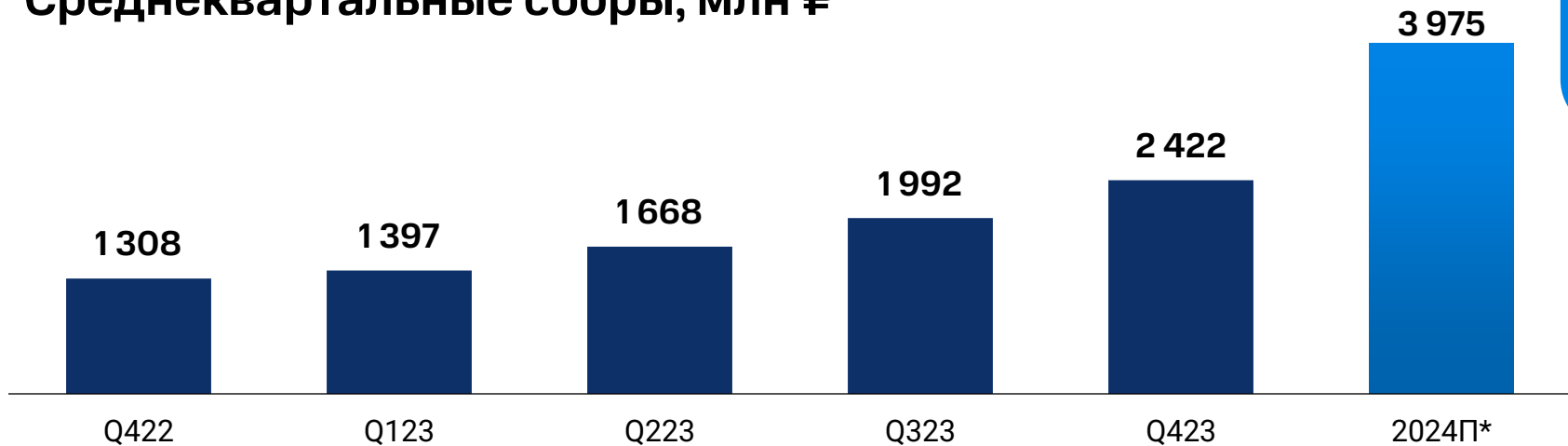
ROE

СНИЗИЛИ ДОЛГОВУЮ НАГРУЗКУ

Коэффициент Долг/ЕБИТДА CF



Среднеквартальные сборы, млн ₹



-48%

Снижение долговой нагрузки г/г

УЛУЧШИЛИ СТРУКТУРУ КАПИТАЛА ЗА СЧЕТ ОБЛИГАЦИЙ И ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫХ ИНВЕСТИЦИЙ

Структура финансирования на 31.12.2023

- Физические лица
- Облигации
- Институциональные инвесторы



63%

Доля долгосрочных пассивов
40% в 2022

BB+

Повышение кредитного
рейтинга
BB в 2022

ПЛАНЫ 2024

24 НОВЫХ ОФИСА

Рост региональной сети

до 229 млрд ₺

Рост объема
купленной задолженности

1,4x

Долг / EBITDA CF
Снижение долговой нагрузки

15,9 млрд ₺

Плановые сборы
задолженности по портфелю

РОСТ ДОЛИ НОВЫХ НАПРАВЛЕНИЙ

Корпоративная задолженность,
покупка и управление
distressed-активами

ВНЕДРЕНИЕ ESG-СТРАТЕГИИ

Следующий шаг в повышении
социальной ответственности
бизнеса

IR-НОВОСТИ

Редомициляция

Завершен переход IDF Eurasia в юрисдикцию РФ

2,9 млрд погашений в 2024

500 млн – Онлайн Микрофинанс,
400 млн – АйДи Коллект,
2000 млн – Мани Мен

Выпуск годового обзора

АйДи Коллект 07

Предварительные параметры: 3 года, 17–19%
ежемесячный купон, доступен для неквалифицированных
инвесторов

Следите за нашими новостями в социальных сетях



Тинькофф.Пулс



Telegram-канал
для инвесторов